

klanten datagedreven laten ondernemen

business intelligence voor accountants



inhoudsopgave

01 waarom BI essentieel is voor moderne accountants

02 de veranderende rol van de accountant

03 de uitdaging: van traditionele rapportages naar BI

04 onze aanpak: aan de slag met BI

05 succesverhaal van een lokaal accountantskantoor

06 BI als adviesproduct én verdienmodel





waarom BI essentieel is voor moderne accountants

Datagedreven ondernemen is tegenwoordig de norm voor ondernemers die klaar willen zijn voor de toekomst. Als accountant zit je dicht op de cijfers en zie je dat klanten steeds vaker behoefte hebben aan actuele, slimme inzichten. Met Business Intelligence (hierna BI) zorg je dat ze die krijgen: geautomatiseerde KPI's die ondernemers helpen hun winst te vergroten, kosten beter te beheersen en groeikansen sneller te pakken. Zo help je klanten sneller en beter sturen op financiële informatie. Je optimaliseert winst en groei, maakt processen efficiënter en biedt continu waardevol advies.

De voordelen van BI voor accountants

- Datagedreven ondernemen**
 Dagelijkse aansturing middels inzichten in KPI's.
- Tijdsbesparend**
 Efficiënter werken door minder handmatig werk en minder fouten.
- Winst- en groei optimalisatie**
 Strategische beslissingen op data die je bedrijf naar een volgend niveau tillen.



van cijfers naar advies

de veranderende rol van de accountant

De rol van accountant verandert. Waar je als accountant vroeger vooral achteraf gegevens verzamelde en jaarrekeningen opstelde, verwachten klanten tegenwoordig steeds meer realtime inzicht en advies.

nieuwe klantverwachtingen

- Slimme en actuele inzichten in cijfers en trends.
- Continu advies op basis van data uit verschillende systemen.
- Voorspellende inzichten die helpen betere beslissingen te nemen.

wat accountants met BI kunnen bereiken

- Klanten de juiste tools geven om datagedreven te werken.
- Proactief en continu adviseren, in plaats van alleen terugkijken.
- Klanten helpen sturen op winst, liquiditeit, omzet, marge en budget.
- Efficiënter werken, zonder uren te besteden aan handmatige rapportages.

de uitdaging

van traditionele rapportages naar BI

Dashboards bieden inzicht. Maar in de praktijk zien we vaak dat het opzetten en gebruiken ervan complex lijkt. Niet alleen de techniek speelt een rol, maar ook capaciteit en de vraag: waar begin je?

Veel organisaties werken nog altijd met handmatige analyses in Excel. Dat kost tijd, vergroot de kans op fouten en zorgt voor onnodig complexe processen. Bovendien ontstaat er discussie over welke cijfers nu echt kloppen. Met Business Intelligence werk je met één betrouwbare bron: altijd actueel, direct toegankelijk voor jou én je klant.

Gelukkig hoef je niet groots te starten. Ook een klein dashboard kan binnen enkele weken al waardevol zijn.

herkenbare uitdagingen voor accountants

beperkte middelen

Je hebt het al druk genoeg, extra service toevoegen voelt bijna onmogelijk.

complexiteit

BI wordt veelal gezien als een groot IT-project met hoge kosten en lange doorlooptijd.

uiteenlopende klantvragen

Elke ondernemer heeft zijn eigen KPI's en elke klant is anders.

gericht adviseren

Het kost tijd om inzichten om te zetten naar concreet advies.



onze aanpak: aan de slag met BI

Het bouwen van een dashboard hoeft niet ingewikkeld te zijn. finnit neemt je stap voor stap mee en verzorgt het volledige traject. Van het koppelen van databronnen tot het opleveren van een maatwerk dashboard dat aansluit op financiële, commerciële of operationele KPI's en analyses. Dit zijn de zes stappen die finnit uitvoert:

1. Databronnen aansluiten

finitit koppelt de juiste databronnen en haalt de benodigde data op.

2. Datamodel & definities

Samen stel je het KPI-framework en de definities vast, afgestemd op de analyses.

3. Dashboarding

finitit bouwt het dashboard in Power BI, afgestemd op de belangrijkste KPI's.

4. Klantenportaal

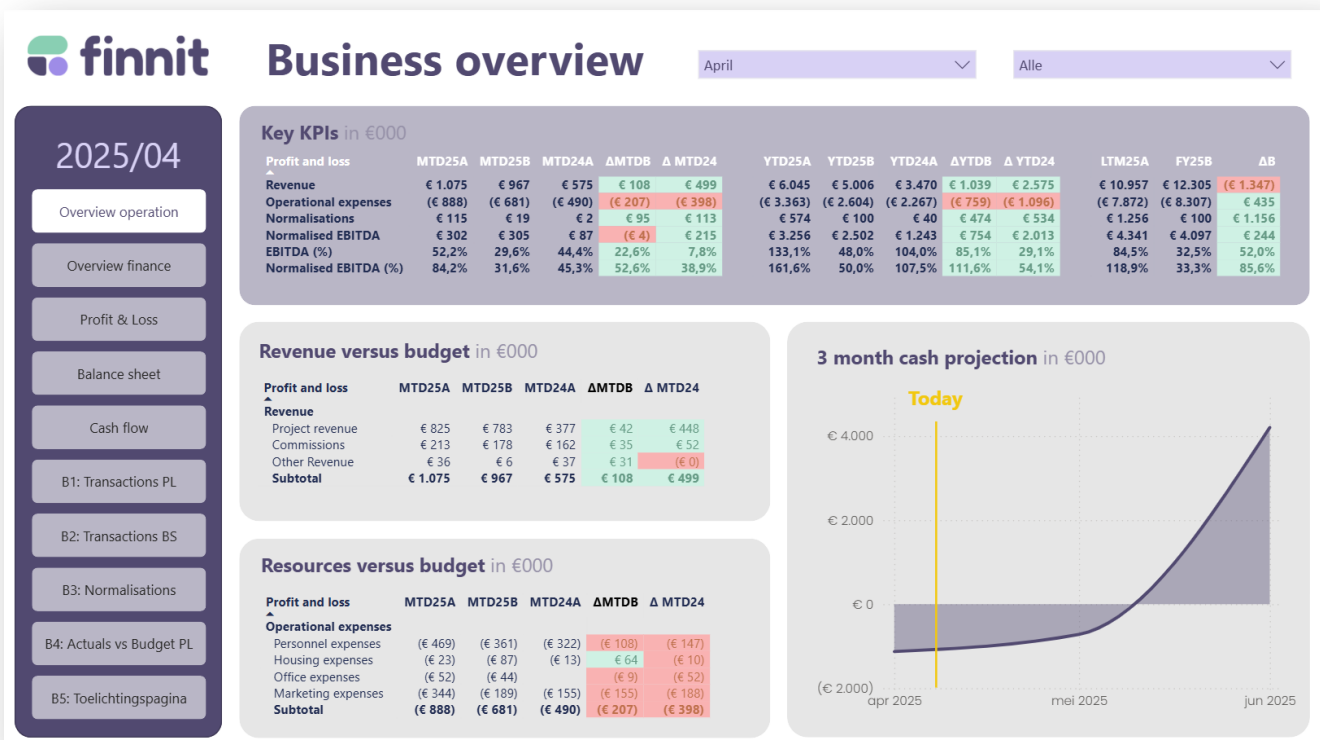
Je klant krijgt toegang tot een overzichtelijk portaal met alle dashboards.

5. Beheer & governance

finitit regelt updates, toegangsrechten en logging voor veilige en actuele data.

6. Adoptie & overdracht

finitit verzorgt een korte training en uitleg, zodat jij en je klant direct aan de slag kunnen.



voorbeeld custom made finance dashboard

succesverhaal

lokaal accountantskantoor

Een Noord-Hollands kantoor (~20 fte) begon met een overzichtelijk financieel dashboard bij meerdere mkb-klanten.

Binnen één kwartaal waren de resultaten zichtbaar:

maandrapportages

De doorlooptijd ging van 9,5 naar 3 uur per klant, en losse Excel-bijlagen zijn verleden tijd.

resourceplanning

Omzet, kosten en marge per afdeling inzichtelijk.

budget vs realisatie

Automatische alerts bij afwijkingen.

datakwaliteit

Fouten en ontbrekende koppelingen snel zichtbaar.

kostenbewaking

Overschrijdingen worden nu vroegtijdig gesignaleerd.

klantanalyse

Inzicht in ontwikkeling en churn, met directe acties voor omzet- en margestijgingen

"Het dashboard geeft ons in één oogopslag inzicht in de belangrijkste KPI's. We kunnen sneller en beter bijsturen, gesprekken zijn effectiever en ons team werkt vanuit één betrouwbare bron."



BI als adviesproduct en verdienmodel

BI levert waarde voor klanten én een structureel verdienmodel voor jouw kantoor. Samen met finnit pak je dit eenvoudig op: wij bouwen en onderhouden de dashboards, jij focust op advies en klantrelaties. Jij levert de advieswaarde, finnit de techniek. Samen creëren we een duurzame win-win voor kantoor én jouw klant.

voordelen

- ♥ Dashboard op maat, met automatische updates.
- ♥ Je adviseert en factureert de inzichten als adviesproduct.
- ♥ Schaalbaar: begin klein en breid eenvoudig uit.

mogelijke verdienmodellen

- ♥ Maandelijkse abonnementen per klant.
- ♥ Doorbelasten van finnit-kosten met opslag.
- ♥ Standaardprijzen per type dashboard.



Youp van 't Schip

📞 06 83 57 64 66

✉️ youp@finnit.nl

meer weten of demo bekijken?

Wil je zien hoe een BI-dashboard eruitziet of bespreken wat er mogelijk is voor jouw kantoor? Neem vrijblijvend contact op met Youp.